

OKUYORSAN

NİSAN - EYLÜL // 2011 // Sayı: 10 - 11

Cam Merkezi yayınıdır. Para ile satılmaz.



03	<u>BAŞKANDAN</u>
04	<u>DÜNYA PAZARINDA TÜRK MARKASI: YORGLAS</u>
05	<u>4 MEVSİM OKUL PROJESİ</u>
06	<u>CAM GİBİ YARIŞMA</u>
10	<u>YURTDIŞI FUARLARIMIZ</u>
12	<u>EDİTÖRDEN</u>
13	<u>CAM DOKTORU</u>
14	<u>MÜŞTERİ RÖPORTAJLARI</u>
16	<u>OKANDAN CAM</u>
17	<u>EMEĞE SAYGI</u>
18	<u>YENİ ÜRÜN</u>
19	<u>KAMPANYALAR</u>
22	<u>ÇIRAYLAR CAM</u>
24	<u>LOJİSTİK DANIŞMANLIĞI</u>
25	<u>KARARLI FIRÇA EKİPMANLARI</u>
26	<u>TEDARİKÇİ KÖŞESİ</u>
27	<u>MESLEKİ EĞİTİMLER</u>
28	<u>YORİM VE YARATICI PARMAKLAR</u>
29	<u>ERDEM CAM</u>
30	<u>MAS (MANUFACTURING AUTOMATION SYSTEM)</u>
31	<u>ACI KAYIPLARIMIZ</u>
32	<u>AFRİKA İNSANİ YARDIM KAMPANYASI</u>
33	<u>BİLGİ İŞLEM</u>
34	<u>HAMİLİNE ÇEKTE AĞIR CEZALAR</u>
35	<u>BASINDA CAM MERKEZİ</u>

Yayın Sahibi
Cam Merkezi A.Ş. adına
Yorsan İşletmesi Genel Müdürü
Gülferm YORGANCILAR PERÇİN

Genel Yayın Yönetmeni
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Selin AKTAŞ YAŞAR

Tasarım & Uygulama


Reklam Merkezi
www.reklammerkezi.com.tr

Basım
Arkadaş Matbaacılık
www.arkadasmatbaacilik.com

Çok Hareketli Yaz Günleri ve Sonbahar

Bu sayımızda ne yazacağımı düşünürken gündem o kadar çabuk değişiyor ki her gün yeni bir olağan dışı haber ile kafamız karışıyor ve dünyanın gittiği yönü bulmakta zorlanıyoruz.

Son iki ayda neler yaşamadık ki;

Haziran'da seçim,

Yemin krizi,

Suriye'de olaylar,

Libya, Mısır ayaklanmaları,

Kurlar indi, kurlar çıktı,

Dış ticaret açığı, cari açık problemi...

Yunanistan "borcumu ödemeyeceğim bana kolaylık yapın" dedi, mini devalüasyon, Ağustos başında ve yıllardır ilk olarak dünyanın en büyük ekonomik gücü Amerika'nın kredi notu bir basamak düşürüldü. Bu da oldu ya bundan sonra artık hiçbir şey bizlere sürpriz gelmeyecek. Bu konu çok yeni ve sonuçlarının ne olacağını hiç kimse bilmiyor göreceğiz.

Ancak durun, çok da endişelenmeyin iyi haberler de var; Türkiye ekonomisi ilk 3 ayda dünyada en çok büyüyen ekonomi oldu! Bankalarımızın kârlılığı çok çok iyi, bu sektör yıllık 20 milyar TL kâra doğru gidiyor. İnşaat sektörü her şeye rağmen iki haneli büyümelere devam ediyor. Mobilya, otomotiv ve dekorasyon sektörü de hızlı büyüyen, üstelik sadece iç pazarda değil ihracatla da büyümekte olan sektörler. Yani cam ihtiyacı olan tüm sektörler büyüyor, büyüyor da büyüyen bir şey daha var ki o büyüme iyi işahetler vermiyor = Cam İşleme KAPASİTELERİMİZ!

Değerli dostlar eğer bana gelen bilgiler yanlış değil ise sadece Temmuz/Ağustos ayında ülkemizde devreye girecek temper fırını sayısı 7. Acaba bu kadar yeni kapasiteye ihtiyaç var mı, eğer yoksa ne olacağı malum = REKABET! Kimsenin yatırım kararını yargılayacak durumda olmadığının farkındayım ancak farkında olduğum hatta ayıptır söylemesi bildiğim bir şey daha da var ki o da ülkemizin yeterli temper kapasitesi bulunmaktadır. Abartmıyorum, belki gelecek 3 yıl için bile yetecek kadar vardır. Benzer bir eğilim lamine camda da başladı, yakında belki de bugünlerde başlayacaktır kötü rekabet.

KÖTÜ REKABET ne anlama geliyor? İsin, ticaretin ve sanayinin olduğu yerde tabii dir ki rekabet olacak, rekabetsiz iş olmaz ve olması kaliteyi artırır, firmaları uyanık tutmaya zorlar, sürekli iyileştirme yapılmasına sebep olur.

Yaşanmış bir örnek vermek istiyorum; inşaat firması sahibi bir arkadaşım İstanbul'da yaptığı bir proje için cam teklifi topladı. Aynı ürün için, aynı özellikteki camlar için meslektaşlarının verdiği tekliflerin alt üst sınırlarındaki fark %35-40'ları buluyordu. Aynı projede çok farklı sistemlerle teklif vermelerine rağmen alüminyum doğrama firmalarının alt üst sınırı %20 civarı ve de indirimleri ise tek haneli. Bizde ise indirimler de çift haneli oluyor çünkü hiçbirimiz maliyete göre değil rakibin fiyatını dikkate alarak rekabet ediyoruz, yani KÖTÜ REKABET yapıyoruz.

Arkadaşlar,

%3-5 kar ile 1000 m² iş yapacağımıza % 20-25 kar ile 500 m² iş yapmanın iki kat daha karlı olduğunu ve daha az sermaye gerektirdiğini artık fark edelim ve bu çok sevdiğimiz işimizi layık olduğu saygınlığa hep beraber taşıyalım. Rekabetin efendice, kazançların da bol olduğu günler dilerim.

Kalın sağlıcakla,

Semavi YORGANCILAR
Cam Merkezi A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı





Yıl 1989, temellerini attık,

Aynı yıl, kulakları çınlasın çok sevdiğimiz Vehbi bey, bu yeni ürünü siz değerli müşterilerimizle buluşturdu,

4 yıl sonra ilk ihracat Lasry Vitrage'a,

1999 ilk yurt dışı fuar,

2000'li yıllar Avrupa, ABD, Ukrayna, Rusya, Türki Cumhuriyetler derken dünyaya açıldık,

2007 insan eli değmeden full otomatik hatta üretim,

2010 Dünya'da ilk arıtma tesisi,

Ülkemizde yarattığımız yaklaşık 10.000.000 m²'lik hammaddesi düzcamlar olan bir pazar,

Gurur, emek, müşteri memnuniyeti, kalite

Çevreye saygı ve "YORGLAS"...

Bugün Türkiye ve Dünya Pazarı'nda YORGLAS markası olarak bilinen bir Türk malının üreticisi olmaktan gurur duyuyoruz.

Bu özel ürün yelpazesinin "marka" haline gelmesinde siz değerli müşterilerimizin katkısı çok büyük.

Pazarlamada en zor şey, hiç bilinmeyen ve kullanılmamış bir ürünü satışa hazır hale getirmektir. Konuyla direkt ilgili olarak sizlerle Yorglas'ın küçük bir anısını paylaşmak isterim:

Yıllar önce bir kamyon camı (üretimi yaklaşık 15 gün sürmüştü) Samsun'a değerli bir müşterimize satmak üzere yola çıkarmıştık. Kamyon şoförümüze de "müşteriye götürmeden önce şehirde tam ters istikamete git ve oralarda dolaş" diye talimat vermiştik. "Niye" diye sorarsanız eğer, esnafımızın kamyon üzerindeki bu değişik camları görüp merak etmesini sağlamaktı amaç. Nitekim Samsun Yorglas'ın en hızlı yayıldığı bölgelerden biri oldu, olmaya da devam ediyor... Teşekkürler RESMAN Cam...

Daha sonra siz değerli müşterilerimizin tanıtımlarıyla ürünümüz daha geniş kitlelere yayılma fırsatı buldu.

Okuyorsan'ın bu sayısında ilave olarak verdiğimiz Yorglas dergisini de dikkatle okumanızı tavsiye edeceğim. Orada sizlere yeni pazarlar ve kâr merkezi yaratacak ürünler bulacaksınız.

Hepiniz sağlıklı ve sevgiyle kalın,

Gülfem YORGANCILAR PERÇİN

Yorsan İşletmesi

Genel Müdür

Gelecek nesiller “4 MEVSİM” e emanet!

Denizli ilimizde 2011-2012 Eğitim-Öğretim döneminde öğrencileri ile buluşan Sabiha Süt İlköğretim Okulu'nun pencerelerinde enerji tasarrufu sağlayan “4 MEVSİM” camları kullanıldı.

Yıllardır cam sektöründe kalitenin takipçisi olma misyonu ile hizmet sunarak başta çift cam sanayi olmak üzere, toptan ve perakende şeklinde hizmet vermeyi sürdüren Denizli Bayilerimiz'den Keskin Cam tarafından uygulanan proje sayesinde, çocuklarımızın daha sağlıklı ortamlarda eğitim görmesine katkı sağlamanın gururunu yaşıyoruz.

Çocuklarımızın sağlığı, çevre ve elbetteki okul bütçesi için yapılan “4 MEVSİM ÇİFT CAMLI” daha birçok yatırımı desteklemeye devam edeceğimizi belirtiyor, bu başarılı projeyi hayata geçiren Denizli Bayimiz Keskin Cam'ı bir kez daha kutluyoruz.

Selin AKTAŞ YAŞAR
Cam Merkezi A.Ş.
Pazarlama Yöneticisi



Yarışmamıza gösterdiğiniz yoğun ilgi için teşekkür ederiz...

Katılımcılardan gelen bazı örnek çalışmaları bu sayımızda sizlerle paylaşıyor ve yarışmamızı

Aralık 2011 tarihine kadar uzatıyoruz.

Gedik Cam - İstanbul

Cephe Giydirme Alanı



Erdem Cam - Gaziantep

İç Mekan Dekorasyonu Alanı



Era Cam - İzmir

İç Mekan Uygulama /
Fonksiyonel Kullanım Alanı



CAM GIBİ YARIŞMA

9



China Glass

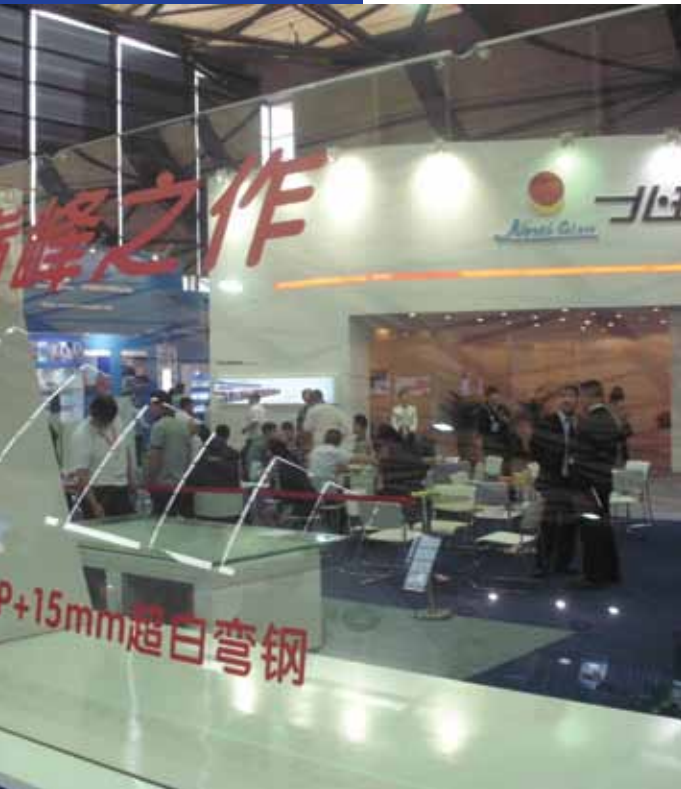
11-14 Mayıs 2011 Őangay Cam Fuarı / Çin Halk Cumhuriyeti

Sevgili Okuyorsan takipçileri,

Biliyorsunuz Okuyorsan'a yaklaşık bir sene önce yazmaya başladığımda, Çin'in Beijing kentinde düzenlenmiş olan China Glass 2010 cam fuarından bahsetmiştim. Bu yazımda da sizlerle, 11-14 Mayıs 2011 tarihleri arasında Őangay'da düzenlenen cam fuarındaki izlenimlerimi paylaşmak istiyorum.

Çin Seramik Birliđi tarafından organize edilen China Glass, cam sektörüyle ilişkili olan ve sayıları 10'u bulan kurumlar ve kuruluşlar tarafından desteklenmektedir. 2011 yılı, Çin'in 12,5 yıllık planının ilk senesidir ve hükümet, cam endüstrisinin yükselen teknik süreçlerini daha iyi hale getirmek amaçlı, enerji tasarrufu, çevre koruma ve düşük karbon ekonomisine ilişkin yeni standartlar getirmiştir. Çin cam endüstrisinin gelişiminde büyük rolü olan China Glass, cam dünyasının dikkatini üzerine çekmeyi başarmıştır. Bu sene, aralarında Türkiye'nin de olduğu 26 farklı ülkeden 205 tanesi uluslararası olmak üzere 765 firmanın katılım gösterdiği fuar alanı 67.500 m² lik bir platoda kurulmuştur.

Katılımcılar, yeni ürünlerini, ekipman ve teknolojilerini, özellikle düşük karbon kullanımına ilişkin yeni gelişmeleri, enerji tasarrufu ve yeni enerji teknolojileri sergilemişlerdir. Bu konulara ilişkin, 18 adet teknik seminer verilmiştir. Fuar, profesyonel ziyaretçilere teknik alışveriş, ticari görüşmeler, işbirliği ortaklıkları ve yeni iş fırsat araştırmaları için uygun bir platform sağlamıştır.



Fuara, Cam Merkezi ekibi olarak ziyaretçi statüsünde katıldık. Yorsan Cam Merkezi Genel Müdürümüz Gülfem Perçin, Yorglas Cam Merkezi Satış ve Pazarlama Müdürümüz Cenker Yenişol ve ben, halihazırda çalıştığımız tedarikçilerle, yurt dışı ortaklarımızla bir araya gelme ve yeni tedarikçilerle buluşup yeni iş fırsatlarını görüşme fırsatı bulduk. Bunun yanı sıra, Global Cam Merkezi vizyonumuz çerçevesinde, yurt dışı müşterilerimizle uluslararası arenada yeni iş fırsatlarını konuştuk. Türkiye'den ziyaretçi olarak fuara katılan müşterilerimizi ve ortaklarımızı da görmek bizi ayrıca sevindirdi.

Fuardaki stantların ve stant personelinin tatminkar kalitesi, fuar organizasyonunun gayet başarılı yapılmış olması, fuarın her gününde ilginin yüksek olması ve tedarikçilerimizin misafirperverliği, fuarın genel havası ile ilgili hepimizde gayet olumlu hisler uyandırdı.

Fuarda, enerji tasarrufu sağlayan camlar ve çevreyi koruyan yeni cam teknolojileri ile ilgili yatırımların arttığını görmemek mümkün değildi. Hatta, Çin'de halihazırda 270 adet cam üretim hattının olduğunu ve 2011 senesi içerisinde 26 tane daha hattın üretime başlayacağını; bunların da çoğunun kaplamalı cam üretimine uygun olduğunu ve kaplamalı cam üretiminin daha da artacağını öğrendiğimizde, Dünya'da trendin kaplamalı camlar olduğunu bir kez daha pekiştirmiş olduk.

Fuarın diğer bir çıktısı da, henüz ürün gamımızda olmayan yeni ürünler için görüşmelerimizin tamamlanması oldu. Bu yeni ürünlerle ilgili süreçler ve çalışmalar biter bitmez, ürün duyurularımızı siz değerli okuyucularımızla paylaşacağız.

Yeni ürünlerle, yeni fırsatlarla, yeni projelerde buluşabilmek dileğiyle...

Kolaylıklar...

Özlem KARACAÖĐLU

Cam Merkezi A.Ő.

Satınalma Yöneticisi



Fuar'dan iki küçük anekdot:

1- Şişe kelimesi Arapça, Farsça gibi bir çok dilde cam anlamında kullanılır. Çince'de "Ői-Őe" ise "Teşekkür ederim" demekmiş.

2- Çin denilince, hepimizin dilinden "Çan-Çin-Çon" kelimeleri dökülür. Çan ve Çin değil ama Çon kelimesi Çince'de küfürmüş. Aman siz siz olun bu kelimeyi bir Çinli'nin yanında kullanmayın.

Yeniliklere Açık Olmak!

Merhaba,

2011 yılının son çeyreğine girmiş bulunuyoruz. Öncelikle hepimize yılın son çeyreğinin başarı ve bol kazanç getirmesini diliyorum.

Geçtiğimiz sayıda paylaşmış olduğum gibi siz değerli müşterilerimiz ile tanışma ziyaretlerime başlamış bulunuyorum. 3 ay içerisinde Konya, Kayseri, İstanbul ve Antalya illerine ziyaretlerim oldu. Beni ve satış yöneticisi arkadaşlarımı karşılar-ken göstermiş olduğunuz misafirperverlik için, sıcak, samimi ve hoş sohbetleriniz için hepinize ayrı ayrı teşekkürlerimi sunarım.

Bire bir yapmış olduğum bu ziyaretlerden çıkardığım en önemli sonuç şudur ki, her bölgenin kendine özgü Pazar dinamikleri ve ticari şartları var. Çalışacağımız ortamı belirlerken bu şartları iyi analiz ederek işe başlamaya karar vermek en doğrusu olacaktır. Bilinmeze doğru hareket etmek ya da her bölgeyi kendi bölgemiz gibi düşünmek hata yapmamıza sebep olabilir.

Bugüne kadar yaptığımız gibi yaparak; aynı ürünlerle, aynı müşteri profiliyle çalışmaya devam ederek farklı bir sonuç beklemek yapacağımız en büyük yanlış olacaktır. Mevcut elde ettiğimiz sonuçlardan farklı sonuçlar oluşmasını istiyorsak, maddi-manevi daha farklı yerlerde olmayı arzu ediyorsak "iş yapış şeklimizi farklılaştırılmamız" gerekiyor. Yeni fikirler üretmek, gelişmeleri takip etmek, sunulan yeni ürün fırsatlarını değerlendirmek için çalışmalar yapmak ile işe başlayabiliriz. Değerlendirme fırsatı bile vermeden yeni bir ürünü reddetmek demek, o üründen gelecek faydaları reddetmek demektir. Unutmayalım ki; bugünkü piyasa şartlarında yeni ürün ve fikirleri ortaya çıktığı andan itibaren sahiplenen firmalar işin kaymaklı kısmını kazanırken sonradan dahil olmaya çalışanlar, iş emtia olduk-tan sonra sadece hamallık yapıyorlar.

Yeniliğe açık olmak demek; çözüm ortaklarımızın bize sunduğu fırsatları kendi tecrübemiz ve bilgilerimizle yorumlayarak kâr yaratacak projeler üretmek demektir.

Yeniliklere her zaman bir fırsat veriyor olmak bizi geleceğe daha emin adımlarla taşıyacaktır.

Önümüzdeki aylarda Denizli, Manisa, Aydın, Ankara illerinde buluşmak üzere...

Saygı ve sevgilerimle,

Selin AKTAŞ YAŞAR
Cam Merkezi A.Ş.
Pazarlama Yöneticisi

Kaplamanız nasıl olsun?

- Doktor günaydın, bir şartname var elimde. AAA firmasının DEF isimli camı isteniyor. Bu cam ile ilgili bilginiz var mı?

- Tabii ki. Getirebileceğimiz bir ürün ancak şartnamede temperli isteniyorsa bu cam yumuşak kaplamalı bir cam olduğu için temperleyemezsiniz. Konveksiyon tip fırın gerektiriyor.

- Aynı performans değerlerini verebilecek ve bizim fırına uygun bir cam var mı?

Sık sık yaşadığım bu tip görüşmelerin son sorusu hep aynı oluyor ve bu son soruya verdiğim cevap çoğunlukla "hayır". Çünkü temperlenebilir yumuşak kaplamalı camlar özellikle U değeri açısından kesinlikle sert kaplamalılardan çok daha iyi performans gösteriyor. Gün geçtikçe pencerelerde ve cephelerde kullanılan camlardan beklentiler artıyor. Binaların konumuna, kullanım amacına, estetik görünümüne göre ve mühendislik hesaplarına (ısıtma ve soğutma) göre kullanılacak camların seçimi önem taşıyor.

Bu özel camların hepsi **kaplamalı camlar**. Bazıları güneş kontrolü sağlayan **reflektif kaplamalı**, bazıları ısı kontrol amaçlı **low-e kaplamalı**, bazıları ise her iki özelliği de üzerinde barındıran **solar low-e kaplamalı camlar**.

Kaplama denilen şey nedir?

Kaplama dediğimiz şey, renkli veya düz camın üzerine float hattı üzerinde veya hat dışında ayrı bir kaplama tesisi içerisinde gözle görülemeyecek kadar küçük taneciklerin püskürtülerek camın yüzeyine yapıştırılmasıdır. Çoğunlukla zannedilenin aksine camın üzerinde bir film yapıştırılması gibi bir uygulama değildir. Bu kaplama prosesi eğer hat üzerinde yapılırsa "SERT" veya "PİROLİTİK" olarak adlandırılıyor.

Eğer hat dışında ayrı bir kaplama tesisinde yapılırsa "YUMUŞAK" veya "MAGNETRONİK" olarak adlandırılıyor. Yumuşak kaplamalı camlar (özellikle low-e veya solar low-e camlar) sert kaplamalı camlara göre çok daha iyi performans gösteriyorlar ancak temperleme ihtiyacı var ise kaplamaya zarar vermeyecek şekilde ısıtma sağlayan özel Konveksiyon Tip fırınlarda temperleyenebiliyor.

Peki konveksiyon tip fırınımız yok ise ne yapacağız?

Temperlenebilir yumuşak kaplamalı camların kullanımı gün geçtikçe artıyor olsa da hala büyük miktarda sert kaplamalı cam tüketimi devam ediyor. Ayrıca temperlenmeden kullanılan (Yorsan 4 Mevsim - Enerji) gibi yumuşak kaplamalı camlar da özellikle konutlarda yaygın şekilde kullanılıyor. Önemli olan sizden istenen camın kaplamasının nasıl olduğunu anlamanız.

Hepinize bol kazançlı günler dilerim.

Şener UNGAN
Cam Merkezi A.Ş.
Cam Doktoru



YAKUT CAM - İSTANBUL

Cam Merkezi - Cam dünyasına ne zaman adım attınız?

Hızır Yazıcı - 1970 yılında Rize’de Özcam Tic. Koll. Şti. olarak Şişe Cam Satıcı bayii olarak faaliyete başladık. 1982 yılında Hicret Cam Paz. Ltd. Şti. firmasını kurduk ve 1989 yılına kadar perakende faaliyetine devam ettik. 1989 yılında İstanbul - Ümraniye ilçesinde 40 m² dükkanda faaliyetimize başladık. 2001 yılında 1.500 m² kapalı alanda Samandıra’da toptan ve çift cam üreticisi olarak faaliyetimize devam ettik. Günün getirmiş olduğu teknolojik şartlar gereği olarak 2005 yılında 8.000 m² arazi üzerine 10.000 m² kapalı alan fabrika yapıp Yakut Cam PVC İnş. A.Ş. firmasını kurduk ve Isıcam yetkili üretici, düzcam yetkili Şişe Cam bayii olduk. Şu anda bünyemizde Temper, CNC, nitelikli cephe camları üretilmekte olup toptan cam satışlarımız devam etmektedir.

C.M. - Cam Merkezi ile ne kadar süredir çalışıyorsunuz?

H.Y. - 1989 yılından (22 yıl) itibaren firmanız ile satış ve pazarlama konusunda faaliyetlerimize devam etmekteyiz.

C.M. - Türkiye cam piyasasında Cam Merkezi’ni nerede görüyorsunuz?

H.Y. - Sektördeki önemli bir açık olarak gözüken desenli camlar konusunda sektörün ihtiyacına cevap vererek haklı bir başarı elde etmiş ve sektörel büyüklüğe ulaşmıştır.

C.M. - Cam sektöründe yaşanan sıkıntılar nelerdir. Ne tür çalışmalar yaparak bu sıkıntıların aşılmasına katkıda bulunabiliriz?

H.Y. - Bize göre üretici firmaların cam stoklarının geniş olmaması, tedarik sürecinin uzaması gibi unsurlar sektörümüzün başlıca sıkıntılarıdır. Kalifiye Usta, eleman ve çıraklık konusunda eğitimler-seminerler düzenlenerek ve meslek liseleri teşvik edilerek sektörümüzün ara eleman ihtiyacı giderilebilir. Ayrıca cam sektöründeki tüm firmaların katılımı ile oluşturulacak “Birlik” aracılığıyla toplanarak sorunlara çözüm üretmelerinin sektöre faydalı olacağı kanaatindeyim.

C.M. - Cam Merkezi’nden beklentileriniz nelerdir?

H.Y. - Yakut Cam olarak Cam Merkezi’nden tüm beklentilerimize cevap alabildiğimizden dolayı ekstra bir talebimiz olmayacaktır.

C.M. - Firmanızın hedefleri ve sektörde ulaşmak istediğiniz yer hakkında neler söylersiniz?

H.Y. - Yakut Cam Misyon ve Vizyon olarak “Mutlak Müşteri Memnuniyeti” prensibi doğrultusunda, sektörel büyüklüğe ulaşmak amacıyla yatırımlarına devam etmektedir. Yatırımlarımız teknoloji yenileme ve cam işleme yatırımı olarak devam etmektedir. Yakut Cam olarak istihdama sağladığımız katkıdan dolayı gururluyuz.

C.M. - Dilek ve temennileriniz...

H.Y. - Müşterilerimize ve çalışanlarımıza özverili ve ilkeli duruşlarından dolayı teşekkür ederim.

Hızır Yazıcı
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞKENT OTO CAM - ANKARA

Cam Merkezi - Cam dünyasına ne zaman adım attınız?

Cahit Sırış - 1978 yılında Fehmi SIRIŞ tarafından, yalnızca lamine otomobil camı imalatı yapmak üzere "Fehmi SIRIŞ Başkent Oto Cam Fabrikası" adıyla şahıs firması olarak kurulmuş olan firmamız, 1986 yılında Başkent Oto Emniyet Camları Sanayi ve Ticaret A.Ş. ünvanı ile Anonim Şirket halini almıştır. 1992 yılında Ankara 1. Organize Sanayi Bölgesi'ndeki kendi tesislerine taşınan firmamız, 2010 yılı itibarı ve yeni yatırımları ile birlikte dört binada yaklaşık 20.000 m²'lik bir alanda faaliyetlerini sürdürmektedir.

C.M. - Cam Merkezi ile ne kadar süredir çalışıyorsunuz?

C.S. - Türkiye Cam Sektörü'nün en önemli kuruluşlarından olan Cam Merkezi ile 20 yılı aşkın süredir dekoratif cam, düz cam ve her türlü özel cam ihtiyaçlarımızın tedarigi konusunda çalışmaktayız. Özellikle, özel kullanım amaçlı cam taleplerimiz konusunda Cam Merkezi gerek teknik bilgi alımı ve gerekse cam tedarigi konusunda firmamız için önemli bir tedarikçidir.

C.M. - Türkiye cam piyasasında Cam Merkezi'ni nerede görüyorsunuz?

C.S. - Cam Merkezi, Türkiye Cam Sektörü'nün önemli ve köklü kuruluşlarından. Sektörde en son teknolojik ürünlerin ve özel fonksiyonlu camların tedarigi ve bu camlar hakkında teknik bilginin aktarımı konusunda cam üretici firmalara önemli destek sağlamaktadır.

C.M. - Cam sektöründe yaşanan sıkıntılar nelerdir? Ne tür çalışmalar yaparak bu sıkıntıların aşılmasına katkıda bulunabiliriz?

C.S. - Türkiye'de üretim alanında faaliyet gösteren her sektörde yaşanan kalifiye personel ihtiyacı, iş güvenliği ve çevre mevzuatına uyma noktasında gerekli altyapının henüz tam olarak oluşmamış olması, istihdam üzerindeki yükler gibi ortak sorunlar Cam Sektörü için de geçerlidir. Bu genel sorunların yanında Cam Sektörü'nde yaşanan en önemli sorun yoğun rekabet ortamı sonucu ortaya çıkan inanılmaz fiyat seviyeleridir. Özellikle ve katma değerli camların cam kullanıcıları tarafından tam olarak tanınmıyor olması, kaplamalı ve ısı enerjisi tasarrufu sağlayan özellikli camların kullanımını yaygınlaştırmak için teşvik edici düzenlemelerin bulunmaması, belirli ürün standardı ya da belge gerektiren cam ürünlerinde etkin piyasa gözetimi yapılmıyor olması gibi sorunlar da yenilikçi, standartlara uygun üretim yapan ve kendini sürekli geliştiren firmalar için olumsuz bir durumdur.

C.M. - Cam Merkezi'nden beklentileriniz nelerdir?

C.S. - Cam Merkezi sektördeki konumu itibarı ile Türkiye'de Cam Sektörü'nün durumu ve yaşadığı sorunları bilen bir kuruluştur. Cam Merkezi'nden en büyük beklentimiz Türkiye Cam Sektörü'nün gelişmesi konusunda zaten yapmış olduğu katkıları daha da artırarak devam ettirmesidir.

C.M. - Firmanızın hedefleri ve sektörde ulaşmak istediği yer hakkında neler söylersiniz?

C.S. - Otomotiv emniyet camları Başkent Oto Emniyet Camları San. ve Tic. A.Ş.'nin ana ürün grubunu oluşturmasına rağmen, kurşuna dayanıklılığı artırılmış camlar, ısı yalıtımlı camlar, endüstriyel camlar ve mimari amaçlı emniyet camları da ürün grubu içerisinde önemli bir yer tutmaktadır. Firmamız özellikle işleme ve baskı kalitesi yüksek ve fonksiyonel temperli ve lamine cam üretiminde sektörde söz sahibi olmayı hedeflemektedir. Bu amaçla da yatırımlarını digital seramik baskı, ısıtılmalı lamine cam üretimi, oyuklu cam üretimi, polikarbon takviyeli lamine cam üretimi, şekilli ve bombeli ısı yalıtımlı cam üretimi gibi konularda yapmaktadır.

C.M. - Dilek ve temennileriniz...

C.S. - Cam Merkezi'ne yapmış olduğu çalışmalardan dolayı teşekkür eder, Cam Sektörü'nde faaliyet gösteren tüm meslektaşlarımıza hayırlı ve bol kazançlı, başarılı çalışmalar dilerim.

M. Cahit SIRIŞ
Genel Müdür



“Mühre” Marka Dekoratif Aynalar ile Sıra Dışı Tasarımlar

Kayseri OSB’deki iki tesisinde mobilya ve inşaat sektörlerine yan sanayi olarak destek veren Okandan Cam, Ar-Ge çalışmaları sonucu camı mobilya ile bütünleştirmiş bir firma. Mobilya sektöründe camı boya baskı tekniğiyle ayrıcalıklı hale getiren Okandan Cam, mobilya tasarımcılarıyla ortak yürüttüğü çalışmaları sonucu çok farklı tasarımlara imza atıyor.

Okandan Cam, 1954 yılındaki kuruluşundan sonra ilerleyen yıllarda yaptığı yatırımlarla büyüyerek 1968 yılında Şişecam’ın Düzcamlar grubu yetkili satıcılığını alarak 1984 yılında şirketleşmiş, 1997 yılında ise cam işleme sektörüne yatırım yaparak mobilya üreticisi firmaların cam ve ayna ihtiyacına cevap vermeye başlayan bir firma. 2004 yılında mobilya camlarındaki güvenlik ve emniyeti artırmak, daha estetik bir görünüm kazandırabilmek için boya baskı ve temper hattını kuran Okandan Cam ardından ikinci fabrikasının inşaatını tamamlayarak 2007’nin başında yeni fabrikasına geçer. Böylece üretim alanını iki kat daha artırarak boya baskı tekniğine yoğunlaşan Okandan Cam, mobilya sektörüne yönelik üretimini %50’ye yükseltir. Cam işleme bölümünde daha önce manuel olan sistemlerini otomasyona çevirerek daha hızlı ve daha kaliteli ürün tasarımı için teknolojik alt yapısını güçlendiren Okandan Cam, bu tezgâhları ile cam ve ayna üzerine 3 farklı şekilde baskı tekniği uygulayarak istenen görüntüde ürünler elde etmeye başlar.

Ar-Ge çalışmalarına ve müşteri isteklerine önem veren Okandan Cam, bugün bünyesindeki Ar-Ge ekibi ve mobilya firmalarının Ar-Ge ekipleri ile sıkı bir işbirliği içerisinde çalışması sonucu sektöre farklı tasarımlar geliştirmeye devam ediyor. Kendi tasarlayıp ürettiği dekoratif aynaları ile “Mühre” markasını oluşturan Okandan Cam, ürün çeşitliliğine farklı çözümler sunuyor. Mobilya sektöründe kullanılmakta olan cam ve aynanın estetik tasarımlarla birleşmesiyle oluşan Mühre ürünleri, antre, oturma odası ve yatak odalarında kullanılabilen ayna modelleri ile her türlü mobilyaya uyum sağlarken, diğer dekoratif ayna serileri ile de banyoları süslüyor. Okandan Cam müşterilerinin ihtiyaçlarına daha kaliteli daha hızlı ve daha yenilikçi ürünler verebilmek için yatırımlarına ve çalışmalarına devam ediyor.

Rıdvan AKŞAN

Okandan Cam

Pazarlama ve Satış Birim Yöneticisi



“Bubble” desenimiz Türk Patent Enstitüsü tarafından koruma altına alındı!

Yorglas'ın üretimi olan “Bubble” deseni için patent başvurusunda bulunan başka bir yerli üreticinin başvurusu Türk Patent Enstitüsü tarafından “genel izlenim itibariyle benzer görüldüğü” gerekçesiyle reddedildi.

Bire bir üreticiye ve emeğe saygı adına alınan bu karardan duyduğumuz sevinci sizlerle paylaşıyor, taklit edilen, daha doğrusu taklit edilmeye çalışılan bütün desenlerimiz hakkında gerekli tüm yasal yollara başvuracağımızı yineliyoruz.

Biliyorsunuz, desenlerimiz taklit edilmeye çalışılabilir ama kalitemiz asla!



Radyasyona **dayanıklı** cam...

Sağlık sektöründe son yıllarda artan yatırımlar, teknolojik ürünlerin kullanımını da artırıyor. Hastanelerde X-Işını Radyasyonu yayan cihazların bulunduğu odalarda daha önceleri sadece kurşun plakaların yerleştirildiği duvarlar kullanılırken artık oda içinin gözlenmesine olanak veren "Radyasyona Dayanıklı Camlar" da kullanılıyor.

Bu camların faydaları:

- 100 - 300 kV aralığında X-Işınlarını bloke eder.
- Optimum koruma için yüksek kurşun ve baryum içerir.
- Doğal şeffaflığı vardır.
- Lamine edilebilir ve çift cam olarak da kullanılabilir.
- Geniş pencerelere imkân veren büyük plaka ölçüleri vardır.
- Camlar 2600 x 1300'e kadar ulaşabilen ölçülerde plaka olarak veya istenen ölçülerde kesilmiş olarak tedarik edilir.

Uygulama alanları:

Röntgen ışınlarının (X-ray) kullanıldığı;

- Bilgisayarlı Tomografi,
- Anjiyografi,
- Mamografi,
- Taş kırma sistemleri,
- Röntgen,
- Nükleer tıp,
- Radyografi ve radyoterapi merkezleri gibi birçok sistemde şeffaf pencere gereken yerlerde kullanılmaktadır.

Radyasyona dayanıklı cam seçiminde kullanılması gereken tablo ve camın fiziksel özellikleri aşağıda verilmiştir. Pencerenin bulunacağı odanın içindeki cihazların gücüne bağlı olarak bu tablodan uygun kalınlıkta cam seçilmelidir.

Şener UNGAN
Cam Merkezi A.Ş.
Cam Doktoru

UYGUN ÜRÜN BELİRLEME TABLOSU						
Kalınlık	Kullanılacak cihazın tüp voltajı için gerekli minimum kurşun eşdeğeri					
mm	100 kV	110 kV	150 kV	200 kV	250 kV	300 kV
5.0 - 6.5	1.7	1.6	1.5	1.3	1.3	1.3
7.0 - 8.5	2.3	2.3	2.1	1.8	1.8	1.8
8.5 - 10.0	2.8	2.8	2.5	2.2	2.2	2.2
10.0 - 12.0	3.3	3.2	2.9	2.5	2.5	2.5
11.0 - 13.0	3.7	3.5	3.3	2.8	2.8	2.9
14.0 - 16.0	N/A	4.7	4.1	3.5	3.6	3.7
16.0 - 18.0	N/A	N/A	4.6	4.0	4.1	4.3

- Kullanılacağı yerde bulunan ve radyasyon yayan cihazın gücüne göre uygun kalınlıktaki Pb (Kurşun) levhaya eşdeğer cam seçilmelidir.
- Sarı renkli olan 2 ürün en çok tercih edilen ürünleridir.

Akbank ve Cam Merkezi'nden
Büyük Kampanya!

Bakiye ödemelerinizde
ve yeni alımlarınızda

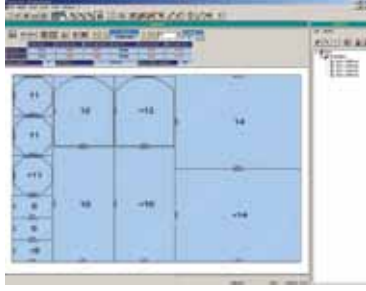
Axess

ile

12 taksit
fırsatı sürüyor!



Ayrıntılı bilgi için
0232.878 2121



CAM KESİM PROGRAMI

Perfect Cut cam kesim programı herkesimden cam firmaları için genel-özel olarak çözüm sunabilmektedir. Makinası olsun olmasın bütün camcı firmaları bu programı kolaylıkla kullanabilir. Böylece firmalar, hem zamandan hem de firenden kazanç sağlayabilirler.

ARGON GAZI TEST MAKİNESİ



TESTER: Isıcamlardaki argon gazının varlığını ya da var ise yüzde miktarını öğrenmek isteyen firmaların kullanması gereken bir cihazdır. Isıcamdan numune alma esasına göre çalışır.

ARGON GAZI DOLUM MAKİNELERİ

AGFM-AU Pro



AGFM-AU Expert



AGFM-VB Expert



AGFM-TB



AGFM-VB Pro



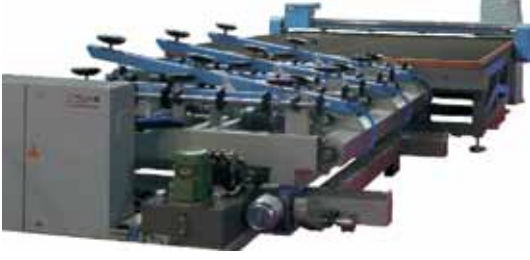
AGFM-AU DC



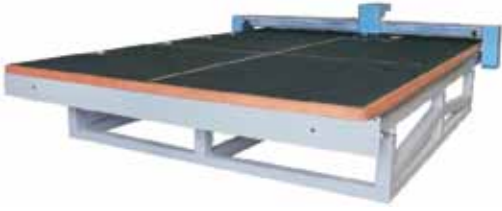
CAM TEMPERLEME MAKİNESİ



LX-100 CAM KESİM HATLARI



CX-100 CAM KESİM MAKİNELERİ



AX-100 ISICAM YARDIMCI MAKİNELERİ



WX-100 CAM YIKAMA VE PRESLEME MAKİNELERİ



Konya'dan Tüm Dünya'ya Lamine Cam

1969 Yılı'nda cam sektöründeki faaliyetlerine başlayan, 1997 yılında ise ilk Isıcam tesisini kurarak imalata adım atan Çıraylar Cam İnşaat Malzemeleri Sanayi ve Ticaret A.Ş. bu başarı grafiğini ikinci ve üçüncü ısı cam hattını da kurarak arttırdı. 2006 yılında ciddi bir yatırımla temperli cam tesisini faaliyete geçiren Çıraylar Cam 2010 yılı sonunda bünyesine kattığı iki adet jumbo cam kesim hattı ve lamine cam üretim tesisi ile 35.000 m² açık, 25.000 m² kapalı alanda Konya ve Türkiye'ye için istihdam ve değer üretmeye devam ediyor.

Lamine üretim tesisi yatırımına Ocak 2010'da başladıklarını ve ilk lamine camı Eylül 2010'da ürettiklerini söyleyen Çıraylar Cam A.Ş.'nin üçüncü kuşak temsilcisi ve İşletme Müdürü Fahrettin ÇIRAY, lamine cam ve çalışmaları hakkında Okuyorsan Dergisi'ne bilgi verdi.

42 Yıllık tecrübeyle sektörde yeniliklerin öncüsüyüz

Lamine Cam Türkiye'de de son yıllarda güvenli olması nedeniyle tercih edilmektedir. Bankalar, AVM'ler, oteller, hastaneler, iş merkezleri, müzeler, korkuluklar, çatı ve tavan camları, kısacası güvenlik unsurunu önemseyen tüm yerler lamine camı tercih ediyor. Lamine camın en önemli özelliği iki ve daha fazla camın PVB ile birleştirilmesi ve kırıldığında da dağılmamasıdır. Temperli camdan da üretilen lamine camı daha önce talep eden müşterilerimize Konya dışından plaka olarak getirtirip temin ediyorduk. Fire ve nakliye müşterimize fazla maliyet getiriyordu. Bu nedenle lamine cama ilginin artacağını öngördüğümüz için yatırımımızı bu yöne çevirerek Lamine Cam Üretim Tesisini Konya'mıza kazandırmaktan dolayı şirket olarak çok gururluyuz" dedi.

Beklediğimizden daha fazla talep aldık diyen ÇIRAY, "Eylül 2010'da başladığımız lamine cam üretiminde Konya'nın yanı sıra Ankara, İstanbul ve Antalya'da birçok projeye lamine cam üretiliyor. Aynı zamanda yurt dışında Rusya, Kazakistan, Türkmenistan'da bulunan üç önemli projenin tüm camlarını lamine cam olarak biz gönderiyoruz" diye konuştu.



Lamine cam hakkında da bilgi veren Fahrettin ÇIRAY, "Lamine cam renkli veya renksiz özel bağlayıcı polivinil butiral (PVB) tabakalar yardımıyla iki veya daha fazla cam plakanın ısı ve basınç altında birleştirilmesi ile üretilir. Kırılma halinde parçaları yerinde tutarak yaralanma risklerini azaltır. Bu özelliği nedeniyle lamine, güvenlik camı olarak kabul edilir. Lamine cam, bir taraftan diğer tarafa istenmeyen geçişleri önlemesi veya geciktirmesi açısından da doğru bir seçimdir. Laminasyon eğimli veya başüstü camlamaların iç camları için standart ve tipik bir çözümdür. Lamine, yalıtım camı üniteleri ısıcam, renkli, renksiz, hardmandan renkli, kaplamalı ve ısıl işlemlenmiş camlarla birlikte oluşturulabilir. Lamine cam, düşük UV geçirgenliği ile eşyaların doğal renklerinin daha uzun süre korunması ve gürültü kontrolü açısından da yararlıdır" şeklinde sözlerini sürdürdü. Fahrettin ÇIRAY'ın lamine cam hakkındaki açıklamalarından bazı satırbaşları da şöyle...

Akustik Lamine (Gürültü Kontrol Camları)

Laminasyonda 0,76 mm ya da 1,14 mm kalınlıklı "Akustik PVB" kullanılarak gürültü kontrol camı üretilmektedir. Gürültü kontrol camları ile "dıştaki" ile "içteki" gürültü düzeyleri arasında 3-4 kat fark yaratmak mümkündür. 50 desibel gürültü yalıtımı sağlayabilen kombinasyonlar oluşturulabilmektedir.

Kurşun Geçirmez ve Kurşuna Dayanıklı Üniteler

Can ve mal güvenliğine karşı saldırıların söz konusu olduğu yerlerde kullanılır. Kurşun geçirmez ve kurşuna dayanıklı camlar PVB veya polikarbonat ara katmanlı laminasyonlu birleşimlerdir. Gerekliğinde cam plakalar temperli olarak da kullanılabilir.

Yangına Dirençli Camlar

Renksiz ve saydam olan bu camlar 30, 60, 90, 120 dakika süresince yangın alev ve dumanın bir taraftan diğerine geçişini engeller. Yangın süresince saydamlığını korur. İçte ve dışta kullanılabilir. UV (Ultra viyole)'den etkilenmez.

Üretim Aşaması

İstenilen ölçüde kesilen camlar kullanılacağı yere göre kalınlığı belirlenerek önce yıkamadan geçiyor daha sonra yaz kış aynı sıcaklıkta tutulan toz, nem, ısı vb. hiçbir şeyin giremeyeceği özel odada iki cam arasına PVB seriliyor. Kademeli fırında ısıtılıp Autoclave basınç tankında, yüksek basınç altında camın özelliğine göre 4 saat ile 12 saat arasında bekletiliyor. Daha sonra ise kimya mühendisimizin kontrolünden geçerek sevk edilmeye hazır hale getiriliyor. CE Belgesi'ne sahip lamine camımızdan en fazla 5200x2600 mm'lik cam üretiliyoruz.



Bay Lojistik **Anadolu**'da

Sevgili müşterilerimiz,

Bay Lojistik olarak müşteri ziyaretlerime başlamış bulunmaktayım. Bu ziyaretlerimde sizlerin işletmelerini yerinde görmek ve olası iş süreci sorunlarınızı birlikte çözmek adına bilgi birikimlerimi sizlerle paylaşmanın mutluluğunu yaşıyorum.

Okuyorsan'ın sizlerle ilk kez birlikte olduğum bu sayısında da sizleri vinç ve vinç operatörü belgesi hakkında bilgilendirmek istiyorum.

Vinç Belgesi - Vinç Kursu Neden Gereklidir?

Vinç Operatörü, kendi başına ve belirli bir süre içerisinde, paletli, raylı ve sabit kule vinçleri kullanarak, çeşitli yüklerin naklini emniyetli bir şekilde yapma bilgi ve becerisine sahip nitelikli kişidir. Vinç belgesini alan kişi, kule vinç, mobil ve tavan vinci kullanabilir.

Operatör, Milli Eğitim Bakanlığı'ndan onaylı operatör belgesine sahip olmalıdır. Çünkü herhangi bir kaza anında bütün sorumluluk operatöre aittir. Operatör belgesine sahip olmayan kişi yasal olarak iş makinesini kullanamaz. Bu tür elemanları çalıştıran işverenler ve vinçlerinin periyodik kontrollerini yaptırmayan işletmeler, yasa gereği 7/7583 Sayılı İş Emniyeti ve İş Güvenliği Tüzüğü ve 1475 Sayılı İş Kanunu hükümlerine göre suçlu sayılırlar.

Vinç Nedir?

Malzemeleri ya da yükleri kaldırma, yeni bir yöne dönerek veya hareket ederek aktarma, yerlerini değiştirme, yükleme, boşaltma işlerinde kullanılan makinalara **VİNÇ** veya **ÇRENA (KREYN)** denilmektedir. Vinçler düşey ve yatay hareketleri sayesinde genel anlamda her türlü yükün yerini değiştirebilen makinalardır.

Vinç Operatör Belgesi Almak İçin Gerekli Şartlar!

- 18 Yaşını doldurmuş olmak.
- En az ilkokul mezunu olmak.
- Vücut yapısı ve ruh sağlığı bakımından yönetmelikte belirtilen şartlara sahip olmak.
- Kanununun 41. maddesinin (e) bendinde sayılı suçlardan hüküm giymemiş olmak.
- Gerekli eğitimleri alıp, sınavlara katılarak başarılı olmak.

Gerekli Evraklar:

1. Noter tasdikli diploma fotokopisi
2. 10 adet fotoğraf
3. Nüfus cüzdanı fotokopisi
4. Savcılık temiz kağıdı
5. Sağlık raporu

Not: Vinç belgesi almak isteyen kişi, her hangi bir ehliyeti olmasa da müracaat edebilir.

Vinç Operatörlük Belgesi Nereden Alınır?

İş makinesi operatörlük belgeleri Özel Öğretim Kurumları'na bağlı iş makinesi operatörlük belgesi vermeye yetkili **MTSK**'lardan (sürücü kursları), **Tarım ve Köy İşleri**'nden (Tarım için kullanılan iş makinesi türleri için) alınabilmektedir.

En kısa sürede görüşmeyi diler, bol kazançlı günler temenni ederim.

Bay Lojistik Özhan SAVAŞ

GSM: 0.533.341 15 88

e-mail: ozhans@yorsancam.com

Fırça'da Kalite Vazgeçilmezdir!

Cam'ın tarihçesini bilmiyorum ama insan hayatındaki önemi tartışılmaz. Günlük hayatımızı renklendiren, sayısız alanlarda karşımıza çıkan Cam acaba nasıl oluyor da bu kadar vazgeçilmez oluyor? İşte bu noktada Cam Merkezi gibi dev kuruluşlar devreye giriyor. Cam'ı, insan hayatındaki kullanım alanlarına çok farklı çeşitlilikte sunuyorlar. Bu çeşitlilik sürdükçe bizim gibi yan malzeme üreticileri de kendini geliştirme zorunluluğu devam edecektir.

Firmamız endüstriyel ve sanayi tipi fırçalar konusunda üretim faaliyetlerini sürdürmekte olan bir İstanbul firmasıdır. Son teknoloji ve mühendislik hizmetlerini kullanarak ürettiğimiz fırçalarımızda, üretimin amacına uygun maksimum düzeyde performans elde etmeniz birinci ilkemizdir. Firmamız gelişen teknoloji doğrultusunda gerekli yenilikleri yapmaya devam edecektir. Üretimimiz tam otomatik makinelerde yapılmaktadır.

Cam'ın çok çeşitli olması gibi Fırça'nın da çeşitleri bulunmaktadır. Cam sektöründe, özellikle de yıkama amaçlı kullanılan fırçalar çok özel olmalıdır. Yıkama işlemine tabi tutulacak her cam çeşidi için mutlaka o cam'a uygun fırçalar üretilmelidir. Çünkü cam kadar hassa bir malzemenin çizilmemesi gerekir.

Her şeyde olduğu gibi fırçada da kalite kaçınılmazdır. Hiçbir zaman kaliteyi bitmiş üründe kontrol edemezsiniz. Bir ürünün kalitesi üretimdeki çalışan kişilerin kalitesi kadardır. Toplam kalite yönetimi sistemimiz ve çalışanlarımıza olan güvenimiz ile sizlere sunduğumuz ürünlerin kalitesinden eminiz ve her durumda ürünlerimizin arkasındayız.

İyi bir yıkama fırçası nasıl olmalıdır? Nasıl iyi sonuç alınır? Nasıl uzun ömürlü olur?

İyi bir yıkama fırçasının gövdesi devamlı su ile temas içinde olduğundan paslanmaz olmalıdır ya da su içinde çözülmeyen kimyasallarla kaplı olmalıdır. Tercihen çakma veya helisel sarım olabilir. Fırça kılı kalitesi ve mikron kalınlıkları her cam türüne göre ayrı seçilmelidir ki, çok hassas camlarda hasar meydana getirmesin veya çok kirliliğe ve yağlanmış camları iyi temizleyebilsin.

Fırça çekirdeği (gövdesi) çok iyi işlenmeli, kesinlikle salgı olmamalı ve üzerine fırça kaplanmadan önce mutlaka balans ayarı yapılmalıdır. Fırça çok sıkı olmamalıdır ki; cam yüzeylerindeki kir pas temizlenirken ve de suda oluşabilecek kireçlenmeden daha az etkilenmesin. Bu bağlamda helisel fırçalar tavsiye edilir. Fırça kıllarının sıcak ve soğuk ortamlardan minimum etkilenmesi için dünyada marka olmuş kendini bu konuda geliştirmiş firmaların ürünleri kullanılmalıdır. Fırça balans, salgı dışında çok iyi tıraşlanmalıdır, yüzeyi cam gibi pürüzsüz olmalıdır, bu özellikleri taşıyan bir fırça teknisyen tarafından veya o bölümün ustaları tarafından makineye monte edilmeli ve cama 2-5 mm degecek şekilde ayarlanmalıdır. Tazyikli su hiçbir zaman fırçaya direkt verilmemelidir.

Fırçanın kalitesini, iyi sonuç vermesini sadece üretimdeki materyaller değil, fırçanın dönüşünü sağlayan devirler de belirler. Mutlaka ehli kişilerin, kuruluşların ürettiği makineler tercihler arasında olmalıdır. Fırça kullanımına ihtiyacı olan firmalar, mutlaka üretici firmaya ne amaçlı bir fırçaya ihtiyacı olduğunu söylemelidir. Örneğin; Yeni satın alınan bir yıkama makinesi üzerindeki fırçalar, her cam yıkamasında aynı sonucu vermez. Makine bakımı olduğu kadar fırçalar da mutlaka teknik elemanlar tarafından bakıma alınmalıdır. Değişik ölçülerde yıkama yapan makinenin fırçaları zaman zaman fırçacıya geri gönderilerek, yüzeylerinin düzeltilmesi sağlanmalıdır.

Saygılarımla,

Necati KARA

Kararlı Fırça Ekipmanları Ltd. Şti.
Genel Müdür





İşimiz: Sigortalılarımızın Hayatını Kolaylaştırmak

Aon, bir sigorta brokeri: Cam Merkezi Ailesi'nin bir ferdi...

Sigorta brokeri ne demek? Sigortalısının risklerini analiz eden, tanımlayan, riskleri transfer edecek poliçe paketini hazırlayan, bu paketi en uygun şartlar ve maliyetlerle satın almak için tüm sektördeki sigorta şirketleriyle görüşen, poliçe satın alması sonrası tüm hizmeti yürüten çözüm ortağı demek...

Kısaca sigortalının tüm risk yönetimini onun adına üstlenen, sigortalının ailesinden biri demek...

Merkezi Chicago'da bulunan Aon, 120 ülke, 500 kadar ofis ve 59.000 çalışanı ile faaliyet gösteriyor. Türkiye'de ise 1995'ten beri faaliyette bulunan Aon'un merkezi İstanbul'da yer alırken, İzmir ve Ankara'da da bölge müdürlükleri yer alıyor. Aon, toplam 210 kişilik kadrosu ile tüm sigortalılarını, değişen dünyanın değişen risklerine karşı korumaya çalışıyor.

Hepimiz bu değişimin içinde gerek özel hayatlarımızla gerek iş hayatımızla bu hıza ayak uydurmaya çalışıyoruz. Geleneksel, klasik yaklaşımlar ve uygulamalar geçerliliğini yitirdi. Üstelik herkes dünya vatandaşı oldu; ülkeler, şehirler, sınırlar yok artık.

İnsanlar dünya ile konuşuyor, iş yapıyor, alışveriş yapıyor, eş buluyor, arkadaş buluyor, ortak buluyor, yatırımcı buluyor.

Bu durum risk tanımlarını da değiştirdi. Artık ürün sorumluluk sigortası konuşuluyor, mesleki sorumluluk sigortası konuşuluyor. Politik risk sigortası Türkiye'nin gündeminde. İşveren sorumluluk sigortası her geçen gün şirketler için daha önem kazanıyor; yeni pazarlara açılmak istiyorsanız ihracat kredi sigortaları ile teminat aranıyor.

İşte tam bu noktada Aon gibi global bir sigorta brokeri tüm tecrübelerini, kabiliyetini, uzmanlığını ve satın alma gücünü ortaya koyarak sigortalıların bu karmaşık dünyadaki hayatlarını kolaylaştırmaya çalışıyor. Hem de her sektör için uzmanlaşmış, odaklanmış hizmet ekipleriyle.

Aon, sigortalılarını yalnızca Türkiye'nin şartlarıyla kısıtlamıyor, dünya üzerindeki uygulamaların kullanılmasını da sağlıyor. Örneğin bir ürün sorumluluk sigortasını Londra'daki en zengin teminatlar ve en uygun maliyetlerle sigortalısına sunuyor, sorumluluk sigortaları hasarlarını hukukçu danışmanları ile yönetiyor.

Aon, yıllar önce Cam Merkezi ile çalışmaya başladığında sigortalısına her yıl geçmiş yıldan daha iyi koşullar sunacağını vaat etti ve bu vaadini yerine getirdi. "Önemli olan sigortalımız risklerinin kontrol altında olduğu ve takip edildiğine ikna olsun, kendini güvende hissetsin ve böylece kendi ana işine odaklansın. Risk yönetimine harcaacağı enerjiyi satışına ve üretimine harcasın" ilkesiyle tüm faaliyetlerini yürüttü.

Aon bunları yapıyor ama ekstra maliyet yaratıyor gibi bir düşünce doğabilir... Aon brokerlik, sigorta şirketlerinden gelirini kazanır; sigortalısına, bir acenteyle veya farklı bir aracıyla çalışmaktan daha fazla bir maliyet yaratmaz.

Gelin sizlerle de tanışalım, gelin hayatınızı kolaylaştıralım.

Kişisel ve kurumsal risk yönetiminizde farklı şeyler duymaya ne dersiniz?

DESPA SPIOF

**Aon Sigorta ve Reasürans Brokerliği A.Ş.
İş Geliştirme Direktörü**

Tel: 0.212.282 70 00

despa.spirof@aon.com.tr

www.aon.com

Çalışanlarımızın mesleki gelişim eğitimleri sürüyor!

Cam Merkezi Yorglas İşletmesi olarak, çalışanlarımızın insan gücü potansiyelinin niteliğini artırmak ve iş güvenliği konusunda bilgi ve becerilerini geliştirmek amacı ile Bayraklı Endüstri Meslek Lisesi ile 2010 yılı Aralık ayında bir protokol imzaladık.

Çalışanlarımızın mesleki eğitim, geliştirme ve uyum dersleri ile doğru bilgi sahibi olmaları ve donanımlarını artırmaları için yaptığımız protokol gereğince Bayraklı Endüstri Meslek Lisesi tarafından görevlendirilmiş eğitimler tarafından belirli periyotlarla fabrikamızda mesleki ve teknik konularda kişi başı 40 saatlik eğitim planlanmış, bu eğitimlerin sonunda ise çalışanlarımıza Ege Bölgesi Sanayi Odası ve İl Milli Eğitim Müdürlüğü tarafından görevlendirilmiş eğitimler eşliğinde gerçekleştirilecek bir sınav düzenlenmiştir. Şu an devam etmekte olan eğitimlerin ve sonrasında ölçme ve değerlendirme sınavının ardından yüksek başarı gösteren çalışanlarımız sertifika ile ödüllendirilecektir.

Böylece sürdürülebilir mesleki gelişim ve eğitim odağında çalışanlarımıza katkı sağlamayı, bu bağlamda her alanda yükselmeyi, olumlu yönde değişmeyi, gelişmeyi hedefliyor, "Hızlı, Yaratıcı, Çözüm Üreten, Global Cam Merkezi" tanımını somut veriler ile destekliyoruz.

Feyzan SALMAN
Cam Merkezi
İnsan Kaynakları Müdürü



Minikler **Ödüllerine** Kavuştu

Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün çocuklarımıza armağan ettiği 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı dolayısıyla, geleceğimiz olan çocuklarımızı sevindirmek adına düzenlediğimiz Yorim ve Yaratıcı Parmaklar Resim Yarışması'na katılan miniklerimiz ödülleri kavuştu.

Yorim çalışanlarının çocuklarının katıldığı yarışmamızda;

Anaokulu, İlköğretim 1. ve 2. Sınıf Öğrencileri Kategorisi'nde: Melike ETİ, Berra TÜRK, Ener ARSLAN ve İlkin ATAERİ birinci olarak okul çantası ve okul gereçleri;

6, 7 ve 8. Sınıf İlköğretim Öğrencileri Kategorisi'nde ise: Mustafa DEMİRCİ birinci olarak Fotoğraf Makinesi, Bersan KESKİN de ikinci olarak MP3 çalar ödülüne hak kazandı.

Noter huzurunda bir oylama olmasa da yarışmaya katılan çocuklarımızın velileri hariç olmak üzere farklı departmanlardan çalışanlarımıza oylama yaptırdık. Tabi ki çocuklarımızın isimleri de resimlerin arka sayfasında yazılı olarak gizli tutuldu. Cam ve Doğa konulu resim yarışmamızın ödülleri vermek üzere 26 Nisan'da çocuklarımızı şirketimize davet ettik. Heyecanları görülmeye değerdi. Önce anne ve babalarının çalıştıkları ortamı görmeleri açısından işletmemizi gezdirdik. Gezerken küçücük gözlerini kocaman açarak "burası ne kadar büyük, kaybolduk galiba" diyerek hayranlık ve şaşkınlıklarını ifade ettiler. Ve sonunda hediyelerini alıp, (ertesi gün okula giderken önlüklerinin üstüne taktıkları) madalyaları ile hem kendileri sevindiler hem de bizleri sevindirdiler. En minikleri olan Sercan KESKİN'in abisinin madalyasını sahiplenmesi de ayrıca neşemize neşe kattı.

"Ben de Yorim'li olmak istiyorum, bana da Yorim kimliği verilsin" (yaka kartlarımızı kastediyorlar) diyen çocuklarımızın bize yaşattığı haklı gururu her sene tekrarlamak üzere, yarışmaya katılan tüm cesur çocuklarımızı kutluyoruz.

Sema ARIK

Cam Merkezi A.S. - Yorim İşletmesi
İK Yöneticisi

Gaziantep'ten tüm Güneydoğu'ya yayılan parlak kalite

1954 yılında Kemal ERDEM tarafından kurulan ve başarılarla dolu geçmişiyle Gaziantep ve Güneydoğu bölgesinin en seçkin cam firmaları arasında kendine önemli bir yer edinen Erdem Cam, hizmet kalitesinden taviz vermeden bütün taahhütlerini eksiksiz ve zamanında yerine getirerek, müşterilerinin memnuniyetini sağlamış olmanın onurunu yaşıyor.

Sektöre perakende cam satışı ve küçük çapta imalat ile başlayan Erdem Cam her geçen gün vizyonunu daha da genişleterek cam sektöründe estetiksel yönü ile de ön plana çıkmayı başarmıştır.

Erdem Cam Gaziantep'teki 2.000 m² kapalı alan üzerine kurulu işletmesinde, cam işleme makineleriyle, estetik kaygısı taşıyan dekorasyon firmalarının tüm mimari projelerinde çözüm ortaklığını üstlenerek, bu yöndeki hizmet kalitesini en üst noktaya taşımıştır.

Malatya'daki 3.000 m² kapalı alan üzerine kurulu fabrikasında da ART GRUP CAM ile beraber: Lamine Hattı, Boya Hattı, Serigrafi Baskı Hattı, Cam İşleme (CNS) Hattı ve ileri teknoloji ürünü, Yüksek Çözünürlüklü Baskı Hattı'nı bünyesine katan Erdem Cam, tüm Güneydoğu'ya hizmet vermeye devam etmektedir.

Yener Erdem
Firma Sahibi



Üretim Otomasyon Sistemi

Sevgili Arkadaşlar,

Yorim Cam bünyesinde geçen yıl başlatmış olduğumuz MAS (Manufacturing Automation System) Üretim Otomasyon Sistemi projemizin üretim modülü hakkında sizlerle bir bölüm paylaşacağım.

Bildiğimiz gibi bilgisayarlar her gün biraz daha güçlenirken, güçlü bilgisayarlar sadece mevcut araştırmaları hızlandırmakla kalmamakta ve önceden imkansız olanı mümkün kılarak yeni bilgi alanları ortaya çıkarmaktadır. Bilgimizin sınırları genişlerken mesafeler küçülmektedir. Bunun tabii bir sonucu günümüz toplumlarında yaşanan hızlı sosyal ve kültürel değişimdir. Bu değişme karşısında kayıtsız kalmak veya korku ve endişeye kapılarak içe kapanmak yerine, değişmeyi ortaya çıkaran teknolojiyi önce anlamak ve sonra da onu etkili bir şekilde kullanarak değişmeye yön vermeye çalışmak takınacağımız en doğru tavidir.

Bilgi teknolojisini; bilginin üretilmesi, toplanması, biriktirilmesi, işlenmesi, yeniden elde edilmesi, yayılması, korunması ve bunlara yardımcı olan araçlar olarak tanımlayabiliriz. Bunlar her alan için geçerlidir. Burada araç-gereç değil, insanın önemi ve bu teknolojiyi oluşturmak için hedefler vurgulanmaktadır. Karmaşık ve yarışmacı bir dünyanın üyesi olan insan, yaşamda kalmak ve varlığını sürdürebilmek için önemli nitelik ve nicelikteki bilgiye ulaşma, bilgiyi kullanma, kısacası bilgiye sahip olma gereksinmesi içindedir. İnsanın bu gereksinmesini gidermede en önemli sorun, bilginin nasıl elde edileceği, nasıl dağıtılacağı ve nasıl saklanacağıdır. Bu da bilgi teknolojilerinin hızla gelişmesinin en önemli nedenini oluşturmaktadır.

Biz Yorim olarak Bilgi Teknolojileri kapmasında nereden nereye geldik...

2003 yılında Yorim'de işe başladığımda; Sipariş, Planlama ve Üretim ile ilgili datalar 4-5 ayrı kişi tarafından excell dosyalarına işlenmekteydi. Planlama yapabilmek için Planlamacı sabah işe gelip öğlene kadar verilerin mevcut sisteme işlenmesini beklemekteydi ve siparişler ile ilgili bilgi almak istediğinde sahaya inip bilgi alabilmekteydi. Bugün ise üretim verileri, MAS projemizle birlikte otomasyon sistemleri kullanılıp otomatik olarak sisteme kayıt edilmektedir. Herkes masasında oturarak bilgisayarında birkaç tık yapıp istediği verilere anlık ulaşabilmektedir.

Önceden üretimdeki makinelerimizin verimliliklerini, performanslarını, kalite durumlarını etkin bir şekilde takip edemiyorduk, iş işten geçtikten sonra manüel hesaplayabiliyorduk. Şimdi ise operatörlerimiz makinelerinin başlarındaki bilgisayarlardan anlık olarak o anda çalıştıkları ürün ile ilgili performanslarını, verimliliklerini, görebilmekte ve takip edebilmektedirler. Bu program sayesinde bizler için önceden çok büyük önem arz eden evraklar, formlar artık katma değer yaratmayan, çalışanlarımızın kıymetli vakitlerini onları doldurmak, toplamak, inceleyip analiz etmek istemediği önemsiz evraklar haline geldi. Neden? Çünkü bunları artık programlar kendileri yapıp çalışanlarımızın önüne getiriyor...

Diğer bölümler ile ilgili çalışmalarımız da devam ediyor, tamamlandığında sizlerle paylaşmaktan mutluluk duyacağım.

Yeni sayılarda buluşmak dileğiyle...

Saygılarımla,

Murat TUNCER

Cam Merkezi A.Ş. - Yorim İşletmesi
Metod Yöneticisi

Türk Cam Sektörü'nün **başı sağolsun!**



Kenan ALDOĞAN
Alcam - İstanbul



Mustafa ÖZTÜRK
Euroline PVC San. Ltd. Şti. - Eskişehir

İstanbul Bayimiz Alcam'ın çok değerli yöneticisi Kenan ALDOĞAN'ı 27 Eylül 2011'de; Eskişehir Bayimiz Euro Line PVC San. Yönetim Kurulu Başkanı ve Hatipoğlu PVC San. ortaklarından Mustafa ÖZTÜRK'ü ise 29 Eylül 2011'de kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Uzun yıllar, saygı ve sevgi içerisinde işbirliği yaptığımız, birlikte birçok kalıcı projeye imza attığımız çok değerli iş ortaklarımıza Allah'tan rahmet; ailelerine, çalışma arkadaşlarına, tüm sevenlerine sabır ve başsağlığı diliyoruz.

Mekanları cennet olsun.

Somali'ye bir el de biz uzattık!

Sevgili Dostlar,

Somali'nin çektiği açlık için bir yardım eli de biz uzattık. Çalışanlarımızdan gelen talep üzerine, her yıl geleneksel olarak gerçekleştirdiğimiz iftar yemeğini bu yıl iptal edip Afrika İnsani Yardım Kampanyası'na katıldık.

Bu duyarlı yaklaşımlarından dolayı tüm Cam Merkezi Çalışanları'nı kutluyor ve gönülden teşekkür ediyoruz.

Selin AKTAŞ YAŞAR
Cam Merkezi A.Ş.
Pazarlama Yöneticisi



İnternet Filtresi

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK) tarafından yapılan düzenlemeyle 22 Ağustos tarihinde testlerine başlanan Güvenli İnternet Hizmeti, 22 Kasım'dan itibaren devreye girecek.

Hizmetten yararlanmak isteyen aboneler "aile" veya "çocuk" profillerinden birini seçebilecek, istemeyenler ise mevcut durumlarına "standart" profil olarak devam edecek.

Aboneler, buna yönelik taleplerini hizmet aldığı işletmeciye abonelik sözleşmesinin imzalanması sırasında, çağrı merkezi veya internet sitesi aracılığıyla bildirebilecek ve bu hizmeti ücretsiz sunacak.

İnternet servis sağlayıcıları tarafından abonelere verilecek kullanıcı adı ve şifre ile Profil Düzenleme İnternet Sayfası'ndan profiller arasında geçiş yapılabilecek veya "hizmet" devre dışı bırakılabilecek.

Profilleri nedeniyle engellenen internet sitelerine erişmek isteyen aboneler, işletmeciler tarafından tasarlanacak olan Uyarıcı ve Bilgilendirici İnternet Sayfası'na yönlendirilecek.

Bu tür filtre sistemleri işletim sistemleri, internet servis sağlayıcılar ya da internetten bulunabilecek programlar sayesinde isteyen kullanıcılar tarafından istenildiği zaman kullanılabilir. Yani zaten kullanıcı böyle bir opsiyona sahiptir. Ancak BTK'nin uygulamasıyla bu durum bir opsiyon olmaktan çıkıp zorunluluk haline gelmektedir. Güvenli İnternet Hizmeti'nin kapsamında engellenen internet sitelerinin listelerinin oluşturulmasına ilişkin kriterler, Güvenli İnternet Hizmeti Çalışma Kurulu tarafından tespit edilecek.

Kurul, Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı koordinasyonunda 11 üyeden oluşacak. Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı'ndan 3, İnternet Kurulu'ndan 2, BTK'den 2 ve psikoloji, pedagoji, sosyoloji ile diğer ilişkili alanlarda uzmanlığı olan Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı tarafından teklif edilecek 8 kişi arasından BTK tarafından seçilecek 4 üyeden oluşacak kurul, tespit ettiği ilkeler çerçevesinde engellenen sitelerin listelerini belirleyecek.

Kullanıcılar ve internet site sahipleri, internet sitelerinin Güvenli İnternet Hizmeti kapsamında olup olmadığının değerlendirilmesi için BTK'ye başvuru yapabilecek ve itiraz edebilecekler.

İnternet servis sağlayıcıları, Güvenli İnternet Hizmeti sunumu kapsamında geliştirdikleri yazılım ve donanım çözümlerini yedekli olarak kuracak.

En az kısıtlamaya tabi Standart profil de bir filtre paketi ve BTK tarafından belirlenen erişim engellerine ve kara listelere tabi olacaktır. Yani daha önce yasaklanan sitelere DNS ayarını değiştirerek girilebilirken, yeni uygulamada bu profil altında erişimi engellenmiş sitelere girmek mümkün olmayacaktır. Seçilen filtreyi aşmak ya da aşmaya çalışmak suç sayılacaktır. Ayrıca internet servis sağlayıcıları filtrelerin aşılmasını engellemekle sorumlu tutulmaktadır, aksi halde onlara da ağır para cezaları öngörülmektedir.

Burak YÖRÜKOĞLU
Cam Merkezi A.Ş.
Bilgi İşlem Yöneticisi

Ticari çek koçanına “hamiline” yazanlar hapis şoku yaşıyor!

14.12.2009 tarihinde yürürlüğe giren 5941 sayılı çek kanunu ile ilgili bilgi eksiklikleri ne yazık ki çok sayıda çek mağdurunun doğmasına sebep oluyor!

1,5 yıl önce yürürlüğe giren Çek Kanunu'na göre hamiline çekler yalnızca hamiline çek kullanmak üzere basılan koçanlara yazılabiliyor. Çek kanununun 2. maddesinin 6. bendinde “Tacir olan ve tacir olmayan kişilere verilecek çekler ile hamiline düzenlenecek çekler, açıkça ayırt edilebilecek biçimde bastırılır. Hamiline düzenlenecek çekler için sadece bu çeklere ilişkin işlemlerin işlendiği ayrı çek hesapları açılır. Hamiline düzenlenecek çeklerde, hamiline çek defteri yapraklarının kullanılması gerekir. Çek yapraklarının üzerinde “hamiline” ibaresi matbu olarak yer alır.” ifadeleri bulunuyor.

Ancak bu ayrıma dikkat etmeyenler hala normal çeklere hamiline ibaresini yazmaya devam ediyorlar. Bu yasaya aykırı davranışların düzenlendiği 7. maddenin 9. bendinde ise “Hamiline çek defteri yaprağını kullanmadan hamiline çek düzenleyen kişi, bu aykırılığı içeren her bir çekle ilgili olarak, bir yıla kadar hapis cezası ile cezalandırılır.” ifadesi yer alıyor. Bankalar açısından bakıldığında, banka yanlış çek koçanına hamiline yazılmışsa bile ellerine geçen çeki ödemekle yükümlü. Ancak bu durumu mevcut delilleriyle birlikte, tespit tarihinden itibaren en geç bir hafta içinde Cumhuriyet Başsavcılığı'na ve Gelir İdaresi Başkanlığı'na bildirmekle yükümlü. Bu düzenleme de bireylerin hala yanlış çeki hamiline yazmasının nedenlerinin başında geliyor. Maliye Bakanlığı da orta vadede hamiline çekleri tamamen yasaklayarak kayıt dışı ekonomiyi önlemeyi planlıyor.

Kötü bir sürprizle karşılaşmamak için konuya gereken dikkati göstereceğinizi umuyor, hepinize bol kazançlı günler diliyorum.

Tuğba KARPAT TÜRKSEVER
Cam Merkezi A.Ş. - Yorsan İşletmesi
Muhasebe Yöneticisi

Hürriyet Gazetesi, 29 Nisan 2011 Cuma

Yeni Asır Gazetesi, 8 Mayıs 2011 Pazar

29 Nisan 2011 Cuma

Çift camda devrim yarattı

■ HÜRRIYET / İZMİR

CAMIN var olduğu tüm alanlar için geliştirdiği ürünleri ve oluşturduğu hizmet köprüsü ile 40 yılı aşkın süredir her çeşit camı yaşamlara sunan Türkiye'nin yenilikçi firması Cam Merkezi, çift camda devrim yaratan 4 Mevsim'i tüketicilerle buluşturdu.



Klasik çift camlara göre 3 kat daha fazla ısı tasarrufu sağlayan, kışın ısıtma, yazın soğutma giderlerini azaltan 4 Mevsim'in, Dünya enerji kaynaklarının giderek azaldığı, ısı yalıtımının öneminin daha da arttığı günümüzde bir devrim olduğunu söyleyen Cam Merkezi Yönetim Kurulu Başkanı Semavi Yorgancılar, "Bu yeni camımız, sektörden yoğun ilgiyi gördü. 4 Mevsim evlerden plazalara değin çok geniş bir yelpazede kullanılıyor. Piyasaya çıkalı kısa bir süre olmasına rağmen özellikle İzmir'in en prestijli projelerinde 4 Mevsim'in tercih edilmiş olması bizler için gurur kaynağı" dedi.

Isı tasarrufu

■ Cam Merkezi Bayileri'nin de 4 Mevsim camlarının bu denli ilgi görmesinde büyük rolü olduğunu sözlerine ekleyen Yorgancılar, "Bayilerimiz gerek müteahhit firmalarla gerekse son tüketicilerle yaptıkları bire bir görüşmelerde ısı tasarrufu sağlayan 4 Mevsim'in klasik çift camlara göre üstünlüklerini anlatıyorlar. Bayilerimize gelen ziyaretçilerimizin farkı dokunarak anlayabilmeleri için oluşturduğumuz yapay ısı ve ışık kaynağı sayesinde 4 Mevsim ile klasik çift cam arasındaki farkı görmelerini ve hissetmelerini sağlıyoruz. Katıldığımız tüm yurt içi ve yurt dışı fuarlarda da aynı yöntemle stantlarımıza gelen ziyaretçilerimize 4 Mevsim'i tanıtıyoruz. Bu yeni camlarımızın kullanımının artması ile Dünya enerji kaynaklarını koruma yönünde önemli katkılar sağlayacağımıza inanıyoruz" diye konuştu.

8 MAYIS 2011

Yeni Asır
EDİTÖR: ELİF ÖZKAN

2.5 milyar dolarlık tasarruf için üretiyorlar

Cam Merkezi Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Gülfem Yorgancılar Perçin, "Tam yalıtım sağlayan 4 Mevsim camları ile yüzde 30'un üzerinde büyümeyi hedefliyoruz" dedi

MURAT ŞAHİN (HABER MERKEZİ)

Türkiye'de ısı yalıtımı olmadığı için camlardan yılda yaklaşık 2.5 milyar dolarlık enerji boşa harcanırken, Cam Merkezi, enerji tasarrufu sağlayan camları ile enerji kaybının önüne geçiyor. Hem yaz hem kış mevsiminde binalarda enerji tasarrufu sağlamak için tam ısı yalıtımı sağlayan 4 Mevsim camlarını piyasaya sunan Cam Merkezi, bu yıl yeni ürünü ve piyasalardaki hareketlilikle yüzde 30'un üzerinde büyümeyi hedefliyor. Cam Merkezi Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Gülfem Yorgancılar Perçin, yeni ürünleri ile ısı yalıtımında diğer camlara göre 3 kat daha fazla verim alındığını söyledi.

GLOBAL OYUNCU

Perçin, "Yeni ürünlerimiz ile artık enerji faturaları daha da düşecek. Binalarımız tam olarak yalıtımlı olsaydı, bugün enerji tasarrufumuz 7.5 milyar dolar olacaktı. Bunda camların payı 2.5 milyar dolar. Biz de bu tasarrufun sağlanması için yeni ürünlerimizle katkı sağlamak istiyoruz" dedi.

Cam Merkezi'nin 36 yıl önce İzmir'de cam ticareti yapmak üzere kurulduğunu ancak bugün için cam sektörüne yön veren öncü şirketlerden biri haline geldiğini açıklayan Perçin, hızlı, yaratıcı, çözüm üreten global bir oyuncu olmak istediklerini söyledi. Cam



Cam Merkezi Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Gülfem Yorgancılar Perçin, yeni ürünleri olan 4 Mevsim camları ile enerji faturalarının daha da düşeceğini söyledi.

Merkezi olarak hem üretim hem de ticaret boyutuyla hizmet sunduklarını anlatan Perçin şöyle konuştu:

STOK YÖNETİMİ

"Dekoratif cam ve işlenmiş cam üretimi yapıyoruz. Düzcam konusunda dekoratif özelliği olan ve enerji tasarrufu sağlayan ürünlere odaklanmamız durumunda. Bu konuda dünyadaki yenilikleri yakından takip ediyoruz. İstanbul ve İzmir'de iki ayrı işletmemiz var. Toplamda 30 bin metrekare kapalı alanda 350 kişi ile hizmet veriyoruz. Yaptığımız yatırımlarla 4 bin metrekarelik yeni depomuzu Ocak ayında açtık. Bu yıl yapacağımız ilavelerle bu merkezi 20 bin metrekareye çıkaracağız. Tüm stok yönetimimiz elektronik barkod ve kurulmakta olan sistemlerle tam otomatik olarak çalışıyor" dedi.



CAM MERKEZİ SAN. ve TİC. AŞ.
Ansızca Köyü Hıdırcı Bağlar Mevkii No 366
Kemalpaşa - İZMİR / TÜRKİYE
Tel: +90.232.878 21 21
Faks: +90.232.878 98 48

+ info@yorsancam.com
+ info@yorglas.com
+ www.cammerkezi.com.tr